

Programa de Incubación Warmi: de tu MVP al Demo Day en 10 semanas

Cronograma, requisitos y documentos para postular a Impulsamos Junt@s.

Fechas que no puedes perder

Cierre de postulaciones	25 de setiembre 2026	Último día para enviar tu aplicación completa.
Inicio del programa	29 de setiembre 2026	Primera sesión en vivo: WAR ROOM.
Demo Day	01 y 03 de diciembre 2026	Presentas tu startup ante inversionistas y aliados.

Qué trabajamos, semana a semana

Fecha	Eje	Sesión
29 de setiembre	Networking	WAR ROOM Arrancamos resolviendo tu cuello de botella más urgente y presentas tu negocio ante invitados de fondos de capital.
08 de octubre	Estrategia	Experimentación / Lean Startup Diseñas experimentos de bajo costo para validar tu siguiente apuesta antes de invertir meses en ella.
13 de octubre	Pitch	Storytelling y elevator pitch Armas la historia de tu startup y la cuentas en 60 segundos sin perder a quien te escucha.
20 de octubre	Estrategia	Métricas para emprendedoras Eliges las 3 métricas que sí mueven tu negocio y dejas de decidir por intuición.
22 de octubre	Estrategia	Revisión estratégica Revisamos tus avances uno a uno y ajustamos el plan de las siguientes semanas.
27 de octubre	Finanzas	Finanzas para no financieras Lees tus números con claridad: márgenes, costos y caja para sostener el crecimiento.
03 de noviembre	Marketing	Estrategias de marketing digital Defines los canales que traen clientes de verdad y dejas de gastar en los que no funcionan.
05 de noviembre	Crecimiento	Fundamentos de Growth hacking Aplicas tácticas de crecimiento probadas con equipos pequeños y presupuesto ajustado.
10 de noviembre	Networking	Panel con fundadoras Fundadoras que ya pasaron por esto comparten qué harían distinto hoy.

Fecha	Eje	Sesión
12 de noviembre	Crecimiento	Técnicas de ventas Practicas el proceso completo: primer contacto, manejo de objeciones y cierre.
17 de noviembre	Finanzas	Fundamentos de levantamiento de capital Entiendes qué mira un inversionista y preparas tu ronda con datos, no con promesas.
24 y 26 de noviembre	Pitch	Ensayo de pitch Ensayas con feedback directo hasta que tu presentación quede lista para el Demo Day.
01 y 03 de diciembre	Pitch	Demo Day Presentas tu proyecto frente a inversionistas, mentores y aliados de la red Warmi.

Qué te llevas del programa

Mentoría 1:1 desde la semana 1	Trabajas con un mentor asignado a tu rubro para afinar modelo de negocio y decisiones difíciles.
Talleres a la medida	Los talleres se arman a partir del diagnóstico real de cada startup, no de un temario genérico.
Demo Day y red Warmi	Cierras el programa presentando ante inversionistas, mentores y aliados que pueden abrirte puertas.

100% virtual, con sesiones en vivo que quedan grabadas en el aula virtual para que las veas a tu ritmo. Postula en warmiacademy.lovable.app/cursos/incubacion · ¿Dudas? Escríbenos al WhatsApp +51 916 278 153.

ANTES DE POSTULAR

Prepara tu postulación en una sola sentada

Marca esta checklist completa: una postulación incompleta no pasa a evaluación.

1. ¿Tu equipo califica?

Estas son las condiciones que revisamos el día de la postulación.

Requisito	Detalle	Condición
Equipo fundador	Mínimo 2 integrantes, mayores de 18 años.	Obligatorio
Liderazgo femenino	Al menos una mujer en el equipo fundador.	Obligatorio
Producto en marcha	MVP ya lanzado, con o sin ventas todavía.	Obligatorio
Talento digital	Alguien del equipo gestiona la web o app del negocio.	Obligatorio
Talento técnico	Alguien del equipo conoce a fondo el rubro y la parte técnica.	Obligatorio
Dedicación	4 horas por semana durante las 10 semanas del programa.	Obligatorio

2. Documentos que debes tener listos

Ten todo en PDF o en enlaces con acceso público antes de abrir el formulario.

#	Documento	Formato y detalle	Condición
1	Formulario de postulación	Se completa en línea desde la web del programa.	Obligatorio
2	DNI o carné de extranjería	Copia digital legible (PDF o foto) de cada integrante.	Obligatorio
3	Pitch deck	Máx. 10 diapositivas en PDF: problema, solución, mercado, modelo de negocio y equipo.	Obligatorio
4	Video pitch	Hasta 3 minutos. Enlace de YouTube o Drive con acceso público.	Obligatorio
5	Demo del MVP	Enlace a la web, app o video con el producto funcionando.	Obligatorio
6	Evidencia de tracción	Reporte breve de usuarios, ventas o pilotos de los últimos 3 meses.	Obligatorio
7	Carta de compromiso	Firmada por el equipo, confirmando las 4 horas semanales.	Obligatorio
8	Ficha RUC o constitución	Solo si tu empresa ya está formalizada.	Opcional

Antes de enviar. Tienes plazo hasta el 25 de setiembre de 2026. Deja los enlaces activos durante toda la evaluación y nombra cada archivo así: NombreStartup_Documento. Si falta algo, tu postulación no llega a la etapa de entrevistas. ¿Te queda una duda? Escríbenos al WhatsApp +51 916 278 153.